

1556677

Тімур ВОРОНА



ЯК УКРАЇНЦІ ЗАРОБЛЯЮТЬ СТАТКИ
НА ТЕХНОЛОГІЯХ



Нове покоління українців... Яке воно? Більшості з його представників не виповнилося й сорока, проте на їхніх рахунках — мільйони доларів, а створеними ними продуктами користуються люди в усьому світі. Джерело їхнього капіталу — не батьки-олігархи й не поцуплені на держпосаді гроші, а технології. *Depositphotos*, *Genesis*, *Jooble*, *Grammarly* і десяток інших ІТ-компаній — саме вони сьогодні є гордістю країни, її обличчям, яке не хочеться ховати, за яке ніколи не буде соромно. Як українці здобувають мільйонні статки завдяки своїм знанням, розуму, наполегливості й хисту? Дізнайтесь із цієї книжки.

05
ВІД АВТОРА

06
ПЕРЕДМОВА

08
DEPOSITPHOTOS

- 9** Передісторія проекту
- 12** Запуск і розвиток Depositphotos
- 14** Боротьба за місце під сонцем
- 17** Майбутнє бізнесу в Україні
- 18** Просування продукту в Західній Європі та США
- 19** Як запустити суперпопулярне корпоративне медіа

22

GENESIS

58

NA'VI

- | | | | |
|-----------|---|-----------|---|
| 23 | Як усе починалося | 59 | Передісторія. Виникнення українського кіберспорту |
| 29 | «Поїхати подалі...»: Володимир Много-літній про еміграцію | 62 | Казахський меценат і народження команди |
| 34 | Як ми запускали мобільний класифайд <i>Jiji</i> у Нігерії | 64 | Перші перемоги |
| 36 | «Це особливий випадок, тут своя специфіка» – про продукт | 68 | Команда й учасники: таємниці успіху |
| 39 | «Це особливий випадок, тут своя специфіка» – про людей | 70 | Погляд у майбутнє |
| 40 | Коли копіювання не працює | 72 | Як стати кіберспортсменом. Приклад засновника Na'Vi |
| 42 | Складнощі масштабування | | |
| 43 | Чим ми кращі за інших? | | |
| 44 | I насамкінець | | |

46

GRAMMARLY

74

МАСРАВ

- | | | | |
|-----------|---|-----------|-----------------------------------|
| 47 | Як усе починалося | 75 | Як усе починалося |
| 50 | Як це працює | 77 | Перші продажі |
| 51 | Як отримати в клієнти <i>Cisco</i> , <i>Boeing</i> та провідні університети США | 79 | Боротьба з піратами і нові релізи |
| 53 | Просування сервісу в соціальних мережах | 81 | Команда друзів |
| 55 | Мотивація працівників і робота з командою | 82 | Оригінальність просування |

84

PROM.UA

- 85** Передісторія
- 87** Перші кроки
- 89** Масштабування бізнесу
- 92** Як EVO закрила майданчик Aukro.ua та уникла скандалу на ринку
- 94** Розподіл часток засновників компанії в Prom.ua у 2008 році
- 98** Чи часто лишаються незрілі ринки?

112

ROZETKA.UA

- 113** Як усе починалося
- 116** «Клієнт завжди правий»
- 118** Наїзді та обшуки
- 119** Лідер на ринку української електроторгівлі
- 120** Контент – король, а YouTube – майбутнє

100

JOOBLE

- 101** Передісторія
- 103** Створення компанії
- 106** Вихід на західні ринки
- 110** І знову про бізнес в Україні

124

VIEWDLE

- 125** Як усе починалося
- 129** Залучити інвестиції
- 135** Життя після угоди

138

KODISOFT

- 139 Як усе починалося
- 142 Скатертина-самобранка ХХІ століття
- 144 Прогнози засновника

152

ПРИВАТБАНК

- 153 Донецький слід
- 155 Ген авантюризму
- 157 А чи був хлопчик?
- 157 Диво-кнопка і панк-маркетинг
- 158 Цифрове ядро «ПриватБанку»

172

ECOISME

- 173 Придумати компанію в маршрутці
- 176 Як працює сенсор *Ecoisme*
- 177 Інвестиції та подальші плани

162

PETCUBE

- 163 Як усе починалося
- 167 Перші інвестиції та поїздка до Китаю

188
PREPLY

- 189** Боротись і шукати
- 191** Нові виклики
- 192** Громадяни світу
- 193** Made in Ukraine

196
СІМ БІЗНЕС-ІДЕЙ

- 197** Підкорити світ за допомогою дерев'яних механічних 3D-пазлів
- 199** 27-річна українка уславилася завдяки диво-пледам і шарфам гіантського плетіння
- 200** Розумні гаджети для безпеки
- 201** Як заробити на інтересі до дронів
- 202** Продати сім мільйонів сендвічів
- 204** Продовжити вчення Кастанеди
- 205** Об'єднати реальний і віртуальний світи

208
ЗАМІСТЬ ПІСЛЯМОВИ

216
ПОСИЛАННЯ
НА ДЖЕРЕЛА